



Kouluttajat

Koulutuskokonaisuudesta vastaavat kuopiolaisen markkinointitoimisto Call To Actionin myyntipäällikkö Sami Lappi sekä tuotteistukseen, myyviin sisältöihin ja markkinointiin erikoistunut Tuomas Kylänpää.

KUINKA MYYT MYYMÄTTÄ? KOLMIOSAINEN MYyntIVALMENNUS



Valmennukset

1. MITÄ MYYNTI ON?

Ensimmäisessä osiossa keskustelemme mitä myynti on ja mikä tekee myymisestä vaikeaa.

2. MITÄ MYYN JA MITEN KERRON PALVELUISTANI?

Toisessa osiossa tarkastelemme myytäviä palveluita suhteessa asiakkaaseen tai muuhun ostajapersoonaan ja opimme kertomaan niistä selkeämmin asiakkaille ja sitä kautta myymään palveluita paremmin.

3. MITEN MYYN?

Kolmannessa osiossa tavoitteena on oppia myymään palvelu yksityiselle henkilöasiakkaalle tai isommalle palveluntarjoajalle.